

Creación de Amazon Web Services con TD SYNEX

Nuestras inversiones conjuntas con AWS permiten a los partners escalar, innovar y competir con confianza en su mercado.

¿Cómo puede TD SYNEX acelerar de forma rentable tu tiempo de comercialización?

TD SYNEX ha ayudado a partners como tú a desarrollar nuevas competencias básicas, invirtiendo continuamente en las habilidades tecnológicas y la experiencia de nuestros equipos durante más de cuatro décadas. Nos centramos en evolucionar para convertirnos en un organizador de soluciones líder, lo que permite a nuestros partners ofrecer sus productos y servicios a los clientes finales. Consideramos que nuestro valor es poder simplificar las cosas a nuestros partners de cuatro formas principales:



Te ayudamos a aprender.

TD SYNEX Cloud Practice Builder y AWS Path te ayudan a crear prácticas basadas en la migración y las rutas clave de comercialización.



Solucionamos la complejidad del ecosistema tecnológico.

TD SYNEX ha creado soluciones Click-to-Run que pueden ayudarte y resolver los problemas de TI de tus clientes más rápidamente.



Ofrecemos soluciones tecnológicas con versatilidad.

TD SYNEX tiene costes fijos en servicios de evaluación, migración y gestión diseñados para clientes de PYMES.



Te ayudamos a evolucionar.

TD SYNEX ha creado una plataforma en el Cloud que simplifica la gestión y la generación de informes de tus soluciones de AWS, incluida la facturación a tus clientes.

Nuevos clientes, mayores oportunidades

AWS reconoce tu compromiso. Recibe un descuento originado por el partner (POD) para nuevas oportunidades de cliente final con Amazon Web Services (AWS). Obtenga un descuento después de crear y ganar cada nueva oportunidad de AWS para clientes finales.

- El descuento se aplica durante un máximo de 24 meses a partir de la fecha de lanzamiento de la oportunidad.
- El uso de la cuenta de AWS debe ser inferior a 5000 \$ el mes anterior.

Tu camino hacia el 19 %

El descuento originado por partners de AWS es solo una forma de acelerar el crecimiento de tu negocio. Todos los partners de TD SYNEX reciben un descuento base del 3 %. Para las oportunidades de clientes de Greenfield, los partners pueden optar a un incentivo adicional del 7 %. Después de alcanzar el nivel avanzado en APN, los partners también pueden añadir un descuento de competencia del 4 % en todas las cuentas.

Combina y maximiza tu oportunidad de incentivos a través de TD SYNEX.

3 % + 5 % + 7 % + 4 % = 19 %

Descuento base

POD por cuenta de cliente

Incentivo de interacción con el cliente

Descuento de competencia

Oportunidad de incentivo total

Descubre las competencias TD SYNEX en AWS

Gestión de programas:

Acceso al programa de aceleración de la migración (MAP) y al programa de socios con una buena arquitectura (WAPP).



Experiencia demostrada en el sector:

Competencias en el sector público que demuestran nuestra experiencia demostrada en los sectores gubernamental, educativo y sanitario.



Experiencia demostrada en plataformas:

La plataforma StreamOne Ion es una plataforma de competencias en herramientas de gestión del Cloud.

Habilidades demostradas:

Partner de distribución con el personal más certificado en todo el mundo y con las habilidades necesarias para complementar tu especialidad y permitir a tu personal la formación y los días de inmersión.

¿Quieres obtener más información?

Si tienes alguna pregunta o simplemente deseas obtener más información sobre cómo puedes convertirte en un partner de confianza de TD SYNEX AWS, [ponte en contacto](#) con nosotros hoy mismo.